

Andrés Bustamante

13.483.392-0

Juan Andrés Bustamante Chávez

13.483.392-0

8-6431717

andres.bc.bustamante@gmail.com

Alto jahuel 638, Maipú, Stgo.

Resumen Experiencia

Profesional con 10 años de experiencia enmarcado en las áreas de análisis estudio y administración de proyectos y contratos, ingeniería de diseño, ingeniería de terreno, construcción, transporte, maquinaria y energía, en la industria minera, manufactura y ventas técnicas, desarrollando las áreas de administración de recursos económicos, planificación, control de gestión y evaluación de propuestas y proyectos.

Junto con esto manejo de personal y equipos de profesionales multidisciplinarios en tareas exigentes y de alta presión en la administración de proyectos y contratos de pequeños, medianos y grandes clientes tanto nacionales como internacionales, preocupándome en mejorar constantemente el servicio, calidad, seguridad y medioambiente.

Experiencia profesional

Febrero 2014 – Octubre 2015

ISCO INDUSTRIES

Cargo: SALES MANAGER & PRODUCT MANAGER PIPING, MINING MARKET

Función: Mantener y crear clientes que se relacionan a diario con el montaje de tuberías de HDPE para obras de gran y mediana minería. Enmarcado en el análisis de los proyectos, guiando a los departamentos de estudios y costos con el fin de entregar en renta o venta los equipos apropiados de termofusión o equipos de manipulación de tuberías. Se destaca la entrega de equipos para las compañías mineras Radomiro Tomic, Escondida, Collahuasi, Los bronce, Candelaria entre otras.

Septiembre 2013 – Enero 2014

GRUPO TRIDENTE

Cargo: INGENIERO DE PROYECTOS

Función: Asesorar a la empresa en las áreas; técnica, económica y de gestión en los distintos proyectos adjudicados y de estudios correspondientes a corrosión y abrasión en transporte de fluidos, siendo los principales clientes de esta empresa la gran minería.

Octubre 2008 – Agosto 2013

UNITED SISTEMAS DE TUBERIAS LTDA.

Cargo: INGENIERO DE PROYECTOS, ADMINISTRADOR DE CONTRATOS

Función: Encargado de la revisión de los proyectos de la empresa en el area tecnica y administrativa, en esta ultima era responsable de ayudar y controlar a los ingenieros administradores en los distintos proyectos, controlando KPI's de gestión (avances teórico v/s real, financiero, etc.), seguridad, medio ambiente, RRHH y costos, esto me entregaba una visión de cómo se encontraba cada proyecto. Con estos datos más las visitas de terreno podía tomar decisiones con el objetivo de mejorar las deficiencias detectadas, desarrollando una mejora continúa de nuestros procesos y dar así un mejor servicio al cliente.

Brindaba apoyo participando en reuniones con los clientes para tomar en conjunto decisiones para mejorar las posibles desviaciones y los aumentos de obra, que finalmente debíamos incluir en nuestros incrementos de ingreso y egresos.

Visitar a clientes para presentar a nuestra empresa como una opción de cotización y presentación de presupuesto que finalmente ingresaba como un nuevo proyecto, tenía una misión de ventas técnicas en la organización.

Junto con esto trabajaba con los departamentos técnicos de los proyectos con el fin de apoyar en la resolución de los conflictos constructivos, así como también participaba en reuniones gerenciales junto a los jefes de estudio y RRHH donde se decidía sobre el futuro de nuevos proyectos tanto en Chile como en el extranjero.

Dentro de los clientes con los cuales desarrolle proyectos puedo destacar Minera Escondida, Minera Candelaria, Minera el Abra, VMZ-Deposito Murici, Chevron-Argentina, BHP Billinton-Colombia, llegando a tener bajo mi mando mas de 200 personas para el desarrollo de las obras.

2004 – 2007 Rubro Automotriz

Cargo: **Gerente servicio y ventas**

Función: Directamente entre estos años me desempeñé como asesor técnico, gerente de servicio y ventas de automóviles para las marcas Honda, BMW, Mercedes Benz y Hyundai, logrando aumentar clientes en el área servicio y gran penetración de créditos en el área ventas.

Formación académica

2015 Cursando Diplomado de Administración de proyectos
Universidad Adolfo Ibañez

2004 Ingeniería Mecánica
INACAP.

2000 Técnico Mecánico.
INACAP

Otros datos

Fecha de Nacimiento: 13-Septiembre-1978

Estado Civil: Casado

Idiomas: Inglés oral y escrito, nivel básico-intermedio

Informática Office 2010, Nivel Avanzado.
Programas de Ingeniería: Primavera P6

Referencias

Sr. Sergio Sanhueza, **Gerente general Isco South America**,
Email: **Sergio.sanhueza@isco-pipe.com**

Sr. Manuel López, **Gerente General de UNITED SISTEMAS DE TUBERIAS Ltda.**
Email: **mlopez@unitedchile.cl**

Sr. Frank Schurk, **Gerente General Endurance grupo tridente**,
Email: **fschurk@grupotridente.cl**